



Berater- und Trainerprofil

Daniel Grundke

Strategieberater

Führungskräftetrainer

Coach der Wirtschaft IHK/ DBVC

0511-37355756 o. 0176-23979843

kontakt@danielgrundke.de

www.danielgrundke.de



Daniel Grundke
Unternehmensberatung

werteorientiert | wertschätzend | wegweisend

Biographische Werte

2011 bis Heute Selbstständiger Unternehmensberater und Trainer

2008 bis 2011 Bezirksleiter der Joachim Hoepf GmbH & Co KG: Sales, 15 Filialen, 150 Mitarbeiter

2007 Kaufmännischer Angestellter der Etikettenstar GmbH

Wertvolle Referenzen und Kompetenzen

- Strategie- und Prozessberater für KMU
- Trainer an Akademien der mittelständischen Wirtschaft und bei diversen Bildungseinrichtungen
- Dozent an den Universitäten Hannover, Göttingen, Braunschweig, Holzminden
- Coach der Wirtschaft IHK/ DBVC (Qualitätszirkel)
- Studium der Arbeitswissenschaft Uni Hannover (Schwerpunkte: Management, Führung, Organisation, Change)
- Magister Politikwissenschaft, Ethik, Unternehmensführung

Inhaltlich wertvolle Beratungs/ Workshopthemen

- Agil in der Produkt-/ Dienstleistungsplatzierung
- Innovationsmanagement
- Konfliktmanagement
- Strukturen der indirekten Kundenansprache
- Teambuilding
- Klassisches- /Agiles- /Hybrides-/Multi-Projektmanagement
- Zeitmanagement und Selbstorganisation
- Assessmentcentertraining
- Die ersten 100 Tage im neuen Job
- Werteprofil der Führungskraft
- Kunst der effektiven Führung
- Die agile Organisation
- Der selbstbewusste Auftritt im Berufsalltag
- Präsentieren vor Top-Entscheidern
- Kommunikationsprozesse optimieren
- Querdenken leicht gemacht - Kreativitätstechniken für den Beruf

Erfahrungswerte als Trainer, Berater & Coach

Durchführung von ...

- Über 150 Workshops und Seminaren
- Über 50 Einzelcoachings
- Über 20 Begleitungen von Projektteams und bei Veränderungsprozessen in Organisationen
- Erfahrung in der Personalentwicklung durch das Führen von über 500 Personalgesprächen (Beurteilung, Nachwuchsförderung, Führungskräfteentwicklung)
- Vielfältige Erfahrungen in der Kundenansprache im Bereich Sales, In-/ Outbound (über 1000 Kundengespräche)